

Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Kommen Sie zu den anspruchsvollen und schönen Momenten des Lebens! Sie lieben es, etwas zu bewegen? Die private Sektkellerei OHLIG stellt seit über 100 Jahren Sekt und Perlwein her, mit dem unsere Kunden auf die schönen Momente des Lebens anstoßen. Wir arbeiten unermüdlich daran, nur beste Cuvées eines Jahrgangs abzufüllen und immer mehr Kunden für unsere Produkte zu begeistern.

Jetzt brauchen wir SIE als Unterstützung, um unsere Marke OHLIG weiter aufzubauen, neue Konzepte am Markt zu platzieren und unseren Vertrieb für Eigenausstattungen unserer Kunden zu stärken.

Zur Verstärkung suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit als:

Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Bei OHLIG können Sie mitgestalten und arbeiten in einem kleinen, ambitionierten Team. Leistungsbereitschaft und ein respektvolles Miteinander – das zeichnet uns aus. Wenn Sie Lust haben, sich einzubringen und sich gemeinsam mit uns weiterzuentwickeln, dann sind Sie bei uns richtig. Spaß an der Arbeit, Initiative und das Schaffen von Erfolgs-Erlebnissen stehen im Mittelpunkt unserer Tätigkeit.

Ihre Aufgaben als Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d):

- Sie betreuen aktiv unsere Kunden, in Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung.
- Sie empfehlen, analysieren und verbessern Maßnahmen zur Verkaufsunterstützung.
- Sie steuern Verkaufsunterstützung für unsere Absatz-Kanäle (LEH, SEH, Fachhandel, GFGH, Gastronomie, u.a.).
- Sie verfassen Verkaufs-Unterlagen und platzieren diese bei unseren Handelsagenturen.
- Sie haben ein Ohr für unsere Kunden sowie Handelsagenturen und bearbeiten deren Anfragen.
- Sie verfassen Vertriebs-Reports und empfehlen Maßnahmen für Listungen und zur Umsatz-Steigerung.
- Sie sorgen mit Ihrer Art, die Dinge voranzutreiben, dafür, dass wir uns kontinuierlich verbessern.
- Sie helfen uns dabei, unsere internen Prozesse zu optimieren.
- Sie berichten direkt an die Vertriebsleitung.

...

Ihr Profil:

- Sie bringen Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst eines renommierten Unternehmens für Konsumgüter mit, idealerweise im Bereich Getränke.
- Sie zeigen Initiative. Sie sind ein Macher, der die Dinge anpackt.
- Sie haben Erfahrung im systematischen und aktionsorientierten Berichten von Vertriebskennzahlen.
- Sie vereinbaren gutes Teamwork mit Ihrer konstruktiven Art, Dinge zu verbessern.
- Sie sind sprachlich versiert und können sich schriftlich und mündlich fehlerfrei ausdrücken.
- Sie haben eine Service-Mentalität gegenüber Ihren Kunden.
- Sehr gute MS Office-Kenntnisse sind für Sie selbstverständlich.
- Idealerweise haben Sie grundlegende Kenntnisse mit Grafik-Programmen.

Unser Angebot:

- Wir bieten eine spannende Aufgabe in flachen Hierarchien und mit kurzen Entscheidungswegen.
- Sie erhalten Ihre eigenen Projekte, bei deren Durchführung wir Sie unterstützen.
- Wir wollen, dass Sie sich bei uns wohlfühlen und unsere Zukunft mitgestalten.

Wenn Sie Teil eines engagierten Unternehmens werden möchten und Lust auf eine spannende Herausforderung haben, dann sind Sie bei uns richtig. Wir freuen uns über Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an:

Markus Jost
Rüdesheimer Sektkellerei Ohlig GmbH & Co.KG
Geisenheimer Straße 54
65385 Rüdesheim am Rhein
Tel.: 06722-300101
markus.jost@ohlig-sekt.de